

Verhandeln – Argumentieren – Überzeugen

Angemessen argumentieren und überzeugen, Verhandlungen führen, Emotionen sicher managen

Beginn:
23.04.2026 - 09:00 Uhr



Ende:
24.04.2026 - 17:00 Uhr

Dauer:
2,0 Tage

Veranstaltungsnr.: 35298.00.008

Leitung

Dr. Lisa Becker

ubf unternehmensberatung GbR

Präsenz

EUR 1.200,00
(MwSt.-frei)

Mitgliederpreis[ⓘ]

EUR 1.080,00
(MwSt.-frei)

BESCHREIBUNG

Wenn es darum geht, andere von einer Sache zu überzeugen – sprich, strategisch zu kommunizieren – benötigen wir in erster Linie eine fundierte Argumentation. Das gilt besonders auch für Verhandlungsprozesse, die mit Blick auf Ziele, Kommunikationspartner und Situation eine angemessene Gestaltung erfordern. Wer bei Überzeugungsvorgängen zusätzlich Elemente wie Emotionen und Glaubwürdigkeit berücksichtigt, steigert seine Erfolgsaussichten erheblich.

Praktische Anwendungsbeispiele sind das Führen von Verhandlungsgesprächen aller Art, das spontane Argumentieren in Diskussionen oder das gezielte Werben um Zustimmung zu Lösungsvorschlägen in Meetings.

Ziel der Weiterbildung

In unserem Training lernen und trainieren Sie die konkrete Vorbereitung und erfolgreiche Durchführung von Gesprächen, die strategische Kommunikation erfordern.

Methodik:

Trainer-Impulse, Austausch, Praxissimulationen, Einzel- und Gruppenarbeit

IMMER TOP!

Unser Qualitätsversprechen



Seit über 65 Jahren gehört die Technische Akademie Esslingen (TAE) mit Sitz in Ostfildern – nahe der Landeshauptstadt Stuttgart – zu Deutschlands größten Weiterbildungs-Anbietern für berufliche und berufsvorbereitende Qualifizierung im technischen Umfeld. Unser Ziel ist Ihr Erfolg. Egal ob Seminar, Zertifikatslehrgang oder Fachtagung, unsere Veranstaltungen sind stets abgestimmt auf die Bedürfnisse von Ingenieuren sowie Fach- und Führungskräften aus technisch geprägten Unternehmen. Dabei können Sie sich stets zu 100 Prozent auf die Qualität unserer Angebote verlassen. Warum das so ist?

PROGRAMM

Donnerstag, 23. und Freitag, 24. April 2026

1. Tag: 9.00 bis 12.30 und 13.30 bis 18.00 Uhr

2. Tag: 9.00 bis 12.00 und 13.00 bis 17.00 Uhr

- Grundlagen der strategischen Kommunikation, Überzeugungsmittel
- Argumentationstechniken
- Harvard-Verhandlungskonzept erlernen und trainieren: hart in der Sache, weich zu den Menschen
- Effiziente Durchsetzungsstrategien
- Strategien zum Umgang mit Emotionen und persönlichen Angriffen
- Inhaltliche und mentale Vorbereitung
- Ergebnisorientierter Abschluss von Verhandlungen
- Psychologische Fallen in der Verhandlung und wie Sie damit umgehen

TEILNEHMER:INNENKREIS

Das Training richtet sich an Mitarbeiter aller Ebenen und Bereiche, Projektleiter und Führungskräfte, für die das Führen von Verhandlungen zur täglichen Praxis gehört.

REFERENT:INNEN



Dr. Lisa Becker

ubf unternehmensberatung GbR, Tübingen

Weitere Veranstaltungen

[Vom Angestellten zur erfolgreichen Führungskraft - Grundlagen](#)

[Vom Angestellten zur erfolgreichen Führungskraft - Aufbau](#)

VERANSTALTUNGSORT

Technische Akademie Esslingen

An der Akademie 5

73760 Ostfildern



Die TAE befindet sich im Südwesten Deutschlands im Bundesland Baden-Württemberg – in unmittelbarer Nähe zur Landeshauptstadt Stuttgart. Unser Schulungszentrum verfügt über eine hervorragende Anbindung und ist mit allen Verkehrsmitteln gut und schnell zu erreichen.

GEBÜHREN UND FÖRDERMÖGLICHKEITEN

Die Teilnahme beinhaltet [Verpflegung](#) sowie ausführliche Unterlagen.

Preis:

Die Teilnahmegebühr beträgt:

1.200,00 € (MwSt.-frei)

Fördermöglichkeiten:

Für den aktuellen Veranstaltungstermin steht Ihnen die [ESF-Fachkursförderung](#) leider nicht zur Verfügung.

Für alle weiteren Termine erkundigen Sie sich bitte vorab bei unserer [Anmeldung](#).

Andere Bundesland-spezifische Fördermöglichkeiten finden Sie [hier](#).

Inhouse Durchführung:

Sie möchten diese Veranstaltung firmenintern bei Ihnen vor Ort durchführen? Dann fragen Sie jetzt ein individuelles [Inhouse-Training](#) an.